



النمو في اقتصاد الفضاء

يشهد اقتصاد الفضاء نمواً سريعاً، ومن المتوقع أن يصل إلى 1.8 تريليون دولار بحلول عام 2035، مع معدل نمو سنوي قدره 9%¹.



بلغ الإنفاق العالمي على الفضاء رقماً قياسياً قدره 135 مليار دولار في عام 2023، مدفوعاً بزيادة استثمارات الدفاع والنمو الملحوظ في الاستثمارات من دول مثل الصين والإمارات والسعودية.²



أحدثت الابتكارات الكبرى مثل الصواريخ القابلة لإعادة الاستخدام، والأقمار الصناعية الصغيرة، والسياحة الفضائية تحولاً جذرياً في صناعة الفضاء، مما يفتح آفاقاً واسعة لفرص الاستثمار.



تجاوزت الاستثمارات الخاصة في عام 2023 حاجز الـ 6 مليارات دولار، بقيادة شركات بارزة مثل سبيس إكس (SpaceX) و بلو أوريجين (Blue Origin) التي ساهمت في تحفيز النمو في سوق يشهد منافسة قوية.³

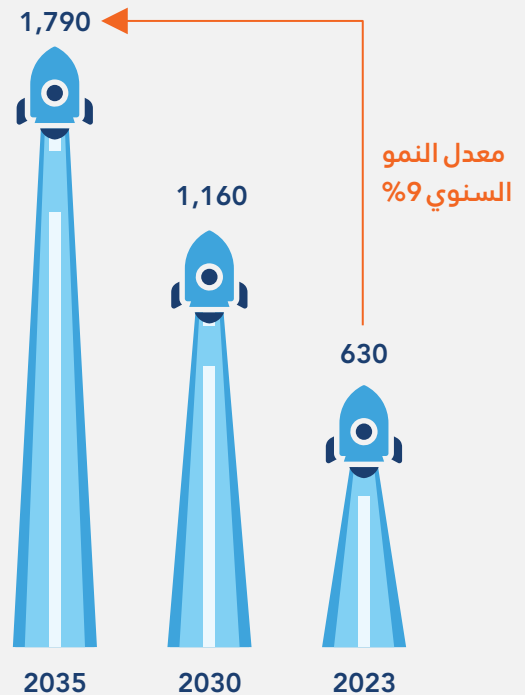


لقد أصبح اقتصاد الفضاء العالمي محركاً رئيسياً للابتكار والنمو الاقتصادي والتقدم التكنولوجي، مؤثراً في حياتنا اليومية بطرق قد لا ندركها دائماً. ومع استمرار تطورها، تشهد الصناعات على الأرض وخارجها تحولا عميقا.

على مدار العام الماضي، حقق اقتصاد الفضاء العديد من الإنجازات البارزة، مما عزز مكانته كأحد المحركات الرئيسية للابتكار التكنولوجي والنمو الاقتصادي. من 280 مليار دولار في عام 2010 إلى 630 مليار دولار في عام 2023، يواصل القطاع تحقيق نمو قوي، مع توقعات تشير إلى بلوغه 1.8 تريليون دولار بحلول عام 2035.^{1,4} وستند هذا النمو، الذي يتسارع بمعدل 9% سنوياً، إلى الاستثمارات المتزايدة من القطاعين الخاص والعام، فضلاً عن الابتكارات التكنولوجية الكبيرة والزيادة المستمرة في تسخير الفضاء تجارياً.

لعبت التطورات في الذكاء الاصطناعي (AI) وإنترنت الأشياء (IoT)، وتقنيات الجيل الخامس (5G) دوراً محورياً في تعزيز نمو اقتصاد الفضاء، حيث تساهم في مواجهة التحديات العالمية وتطوير العديد من القطاعات مثل مراقبة المناخ، والزراعة، وإدارة الكوارث. ويُقسم اقتصاد الفضاء بشكل عام إلى قسمين رئيسيين: المنبع الذي يشمل الأنشطة الممتدة من الأرض إلى الفضاء مثل إطلاق الصواريخ، والمصب الذي يتضمن التقنيات الفضائية مثل الأقمار الصناعية التي تقدم خدمات إلى الأرض. ورغم أن هذه التصنيفات واسعة الإطارة، إلا أن هناك العديد من الأقسام الفرعية داخلها، وفي هذه المقالة، سنركز على إبراز أحدث الإنجازات في كل قطاع.

حجم اقتصاد الفضاء العالمي (مليار دولار)¹



المصدر3: Generation Space (Seraphim)
المصدر4: A giant leap for the space industry, McKinsey & Company

المصدر1: Future of Space Economy Research, McKinsey & Company
المصدر2: Nova Space

- **تصنيع وإطلاق الصواريخ:** أسهم التقدم في الصواريخ القابلة لإعادة الاستخدام والأقمار الصناعية الموحدة وتقنيات التصنيع في الفضاء في تقليص تكاليف الوصول إلى الفضاء بشكل ملحوظ، مما جعل التطبيقات الفضائية المعتمدة على الأقمار الصناعية أكثر جدوى من الناحية التجارية. تسهم شركات مثل سبايس اكس (SpaceX) و روكيت لاب (Rocket Lab) و بلو أوريجين (Blue Origin) في تقليص هذه التكاليف، حيث سيتيح صاروخ سبايس اكس القابل لإعادة الاستخدام ستار شيب (Starship)، والذي يتمتع بسعة حمولة تصل إلى 100,000 كجم، إلى إمكانية استكشاف الفضاء العميق وتعزيز قدرات إطلاق الأقمار الصناعية. كما تواصل شركة أكسيوم سبايس (Axiom Space) تطوير البنية التحتية التجارية للفضاء، حيث تخطط لإرسال رابع بعثة خاصة إلى محطة الفضاء الدولية (ISS) في ربيع 2025، مما يعزز مكانتها في مجال تطوير المحطات الفضائية الخاصة.
- **الجيل القادم من الملاحية والصيانة:** تسهم الابتكارات في مجالات تحديد المواقع والملاحية والتوقيت (PNT)، وصيانة الأقمار الصناعية، وإدارة الحطام في الفضاء في تحسين كفاءة أنظمة الفضاء وتحويل عمليات الفضاء بشكل.
- **إدارة الحطام في الفضاء:** مع تزايد الحركة في الفضاء، أصبحت إدارة الحطام أحد التحديات الحاسمة. من المتوقع أن يصل حجم قطاع إزالة الحطام من الفضاء إلى 2.07 مليار دولار بحلول عام 2032، مع تقدم شركات بارزة مثل أيار باص (Airbus) و لوكهيد مارتين (Martin-Lockheed) و دي-أوربيت (D-orbit) في جهود تنظيف الفضاء.¹ بالإضافة إلى ذلك، تجري الوكالة الفضائية الأوروبية (ESA) مفاوضات مع سبايس اكس (SpaceX) للانضمام إلى ميثاق دولي لمعالجة هذه القضية. وحتى الآن، وقعت 110 دول على 'ميثاق الحطام الصفرى'، الذي يهدف إلى منع تولد حطام جديد في الفضاء بحلول عام 2030.²

- **مجموعات الأقمار الصناعية في مدار الأرض المنخفض (LEO):** تلعب مجموعات الأقمار الصناعية في مدار الأرض المنخفض، مثل ستارلينك (Starlink)، من خلال توفير إنترنت أسرع، وتقليص الفجوة الرقمية، ودعم الصناعات التي تعتمد على الاتصال المستمر. من المتوقع أن يشهد سوق الأقمار الصناعية في مدار الأرض المنخفض نمواً كبيراً من 12.6 مليار دولار في عام 2023 إلى 23.2 مليار دولار بحلول عام 2029، بمعدل نمو سنوي قدره 13%. كما يساهم انتشار الأقمار الصناعية الصغيرة مثل كيوب سات (CubeSats) في تقليص تكاليف التصنيع بنسبة تصل إلى 90%، مما يساهم في توسيع تغطية الإنترنت عبر الأقمار الصناعية، خاصة في المناطق التي تفتقر إلى الخدمات الأساسية.³
- **التصوير الجغرافي المكاني والتحليل:** يعد التصوير عبر الأقمار الصناعية أحد العوامل الأساسية في مراقبة المناخ والاستجابة للكوارث والتخطيط الحضري. فهو يوفر 90% من بيانات المناخ التي تُستخدم في وضع السياسات وحماية البيئة، كما يدعم الزراعة الدقيقة مما يساهم في تحسين إنتاجية المحاصيل بنسبة تصل إلى 20%.^{4,5} ومن المتوقع أن يشهد سوق الحلول الجغرافية المكانية نمواً من 385.5 مليار دولار في عام 2023 إلى 990.8 مليار دولار بحلول عام 2030، مما يبرز الدور المتزايد لبيانات الفضاء في تعزيز عملية اتخاذ القرارات.⁶

التقنيات والاتجاهات المستجدة

يشهد اقتصاد الفضاء تحولاً مشابهاً للتحولات التي مرت بها صناعات السيارات والطيران في الماضي. فيفضل التقدم التكنولوجي، يتم تقليص التكاليف وفتح آفاق تجارية جديدة، مما يساهم في جعل الوصول إلى الفضاء أكثر سهولة ويعزز من استكشافه. وفيما يلي نظرة عامة على كيفية تطور صناعة الفضاء بطرق ستساهم في إعادة تشكيل المستقبل.



تنمو بسرعة، حيث تقوم شركات مثل فيرجين جلاتيك (Virgin Galactic) و بلو أوريجين (Blue Origin)، و هالو سبايس (Halo Space) بزيادة رحلات الفضاء تحت المدار / البالونات. من المتوقع أن يعيد هذا القطاع تعريف مفهوم الاستكشاف، من خلال دمج التكنولوجيا بالمغامرة. ستساهم السياحة، والتجارة، والابتكار، والاستدامة في تشكيل اقتصاد الفضاء.



السياحة في الفضاء

ثورة في اقتصاد الفضاء من خلال تحسين تحليل البيانات، (Machine Learning) أحدث الذكاء الاصطناعي وتعلم الآلة والعمليات الذاتية، وخدمات الأقمار الصناعية. وتشمل التطبيقات الرئيسية: التنقل الذاتي للمركبات الفضائية، ومعالجة بيانات الأقمار الصناعية، والصيانة التنبؤية، وتحسين الاتصالات، والروبوتات الفضائية.



الذكاء الاصطناعي وتعلم الآلة

أصبحت خدمات مثل إصلاح الأقمار الصناعية، وإعادة التزود بالوقود، وإزالة الحطام الفضائي من الأمور الحيوية لتمديد عمر الأصول الفضائية. وتقوم شركات مثل أستروسكيل (Astroscale) ونورثروب جرومان (Northrop Grumman) بتطوير هذه القدرات لضمان الاستدامة في الفضاء.



الخدمات في المدار

يتم استكشاف الطاقة الشمسية من الفضاء (SBSP) كحل محتمل للطاقة النظيفة والمستدامة. يتضمن المفهوم جمع الطاقة الشمسية في الفضاء ونقلها إلى الأرض. ويستمر الباحثون والشركات في إحراز تقدمًا في تطوير هذه التقنية.



الطاقة الشمسية من الفضاء

تعد الحوسبة الكمية والاتصالات الكمية من المجالات الحديثة التي تقدم إمكانات واعدة، خاصة في تأمين التواصل بين الأنظمة الفضائية بشكل آمن، وتعزيز أنظمة الملاحية عبر الأقمار الصناعية، بالإضافة إلى تحسين معالجة البيانات الناتجة عن الرحلات إلى الفضاء.



التقنيات الكمية

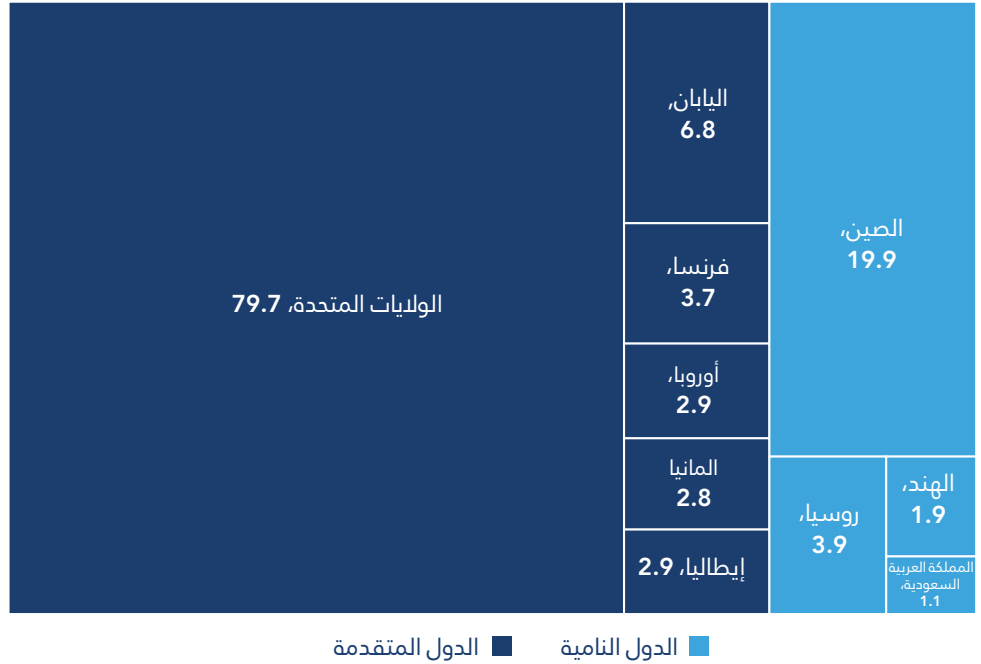


الإنفاق الحكومي العالمي

في عام 2024، بلغ الاستثمار الحكومي مبلغًا قياسيًا قدره 135 مليار دولار في برامج الفضاء، حيث شكل الإنفاق الدفاعي 54% من الإجمالي. وقد توسعت ميزانيات الفضاء بسرعة في أعوام الـ 2000، لكنها شهدت تباطؤًا في أعوام الـ 2010 قبل أن تعود إلى النمو المستدام في عام 2016. ومنذ عام 2022، تجاوز الاستثمار الدفاعي التمويل المدني للفضاء. وعلى الرغم من استمرار نمو ميزانيات الفضاء المدني، مثل تلك المتعلقة برحلات الفضاء المأهولة، إلا أن الاتجاه العام يعكس تركيزًا متزايدًا على البرامج الفضائية الدفاعية، وهو ما يعزى إلى سباق الفضاء العالمي بنسخته الثانية (2.0).

الإنفاق الحكومي العالمي 2024 (مليار دولار)¹

- تستمر الولايات المتحدة في تعزيز مكانتها القيادية في مجال الإنفاق على الفضاء، مع تركيزها على الدفاع، والاستكشاف، وتطوير الفضاء تجاريًا.
- تحتل الصين المرتبة الثانية كأكبر مستثمر، حيث تركز على أنظمة الأقمار الصناعية، والبعثات القمرية، وتعزيز القدرات العسكرية في الفضاء.
- تتفوق ميزانية وكالة الفضاء الأوروبية البالغة 8.53 مليار دولار في عام 2024 على الإنفاق الفضائي الإجمالي للاتحاد الأوروبي، مما يعزز مكانة أوروبا التنافسية في مجال الابتكار الفضائي العالمي.
- تستمر روسيا في الحفاظ على برامجها الفضائية المعتمدة رغم القيود المالية، بينما تواصل الهند سعيها لاستكشاف الفضاء بفعالية من حيث التكلفة واستغلال الفرص التجارية.



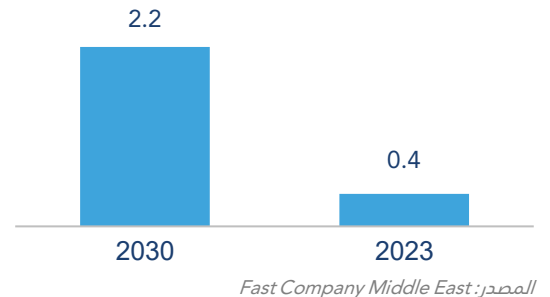
لمحة عن قصة المملكة العربية السعودية في مجال الفضاء

حققت المملكة العربية السعودية تقدمًا كبيرًا في تطوير اقتصاد الفضاء، من خلال استثمارات ضخمة ومبادرات استراتيجية، بالإضافة إلى التزام طويل الأمد ببناء أساس قوي للنمو المستقبلي. وقد وضعت المملكة نفسها كلاعب رئيسي في قطاع الفضاء، مع توقعات بنمو السوق إلى 2.2 مليار دولار بحلول عام 2030.

طموحات المملكة العربية السعودية:

- إطلاق مجموعة نيو للفضاء (NSG):** قام صندوق الاستثمارات العامة (PIF) بتقديم مساهمات كبيرة، بما في ذلك استثمارات في مجموعة نيو للفضاء (NSG)، التي تركز على تطوير تكنولوجيا الأقمار الصناعية وتعزيز دور المملكة في صناعة الفضاء العالمية.
- المشاركة في المبادرات العالمية:** استضافت المملكة وشاركت في العديد من المؤتمرات البارزة المتعلقة بالفضاء في السنوات الأخيرة، مما يعكس التزامها العميق بهذا القطاع. وتعد الشراكات بين القطاعين العام والخاص عنصرًا أساسيًا في استراتيجية المملكة، حيث تدعم صناعات مثل الطاقة، والمعادن، وإدارة الكوارث من خلال تطبيقات الفضاء.
- أول مسرع فضائي سعودي:** أطلقت المملكة أول مسرع فضائي لها لدعم ورعاية الشركات الناشئة في مجال الفضاء، مما يعزز الابتكار والنمو ضمن منظومة الفضاء.

قطاع الفضاء في المملكة العربية السعودية (مليار دولار)



- تجمع اتفاقيات أرتيميس أكثر من 20 دولة، بما في ذلك المملكة العربية السعودية، لوضع إرشادات تنظم استكشاف الفضاء السلمي واستخدام موارده.
- وتقود المملكة العربية السعودية إطلاق مركز مستقبلات الفضاء (the Centre for Space Futures) بالتعاون مع المنتدى الاقتصادي العالمي، لتعزيز الابتكار والقيادة في مجال اقتصاد الفضاء.

التعاون العالمي

نظرة على الاستثمارات الخاصة في مجال الفضاء

كان عام 2024 عامًا استثنائيًا في مجال الاستثمارات الفضائية، حيث تم استثمار 8.6 مليار دولار في شركات تكنولوجيا الفضاء، مما يمثل زيادة بنسبة 25% مقارنة بـ 6.9 مليار دولار في عام 2023. وظل الشعور العام للمستثمرين إيجابيًا للغاية طوال العام.¹

نمو قطاع الفضاء الخاص

يشهد القطاع الخاص الفضائي نموًا متسارعًا، حيث تواصل الشركات الرائدة مثل **سبايس اكس (SpaceX)** و**بلو أوريجين (Blue Origin)** الهيمنة. **سبايس اكس**، التي جمعت 750 مليون دولار في عام 2023، أجرت أيضًا بيعًا ثانويًا للأسهم بقيمة 1.25 مليار دولار في عام 2024، مما رفع تقييمها إلى 350 مليار دولار، مما يعكس الثقة الكبيرة من المستثمرين في مشروعاتها المتعلقة بالإنترنت عبر الأقمار الصناعية واستكشاف الفضاء. أما **بلو أوريجين**، فتواصل الحفاظ على مكانتها الواعدة في صناعة الفضاء من خلال مركبات الإطلاق الخاصة بها، مثل **نيو جلين (New Glenn)**.

في عام 2024، تم إتمام أكثر من 600 صفقة خاصة في قطاع الفضاء، مدفوعة بالاهتمام المتزايد بالشركات الناشئة في مراحلها المبكرة، مما يعكس النمو المتسارع في تدفق رأس المال نحو المبادرات الفضائية الناشئة.

وفيما يلي بعض جولات التمويل الرئيسية التي تعزز هذا الاتجاه:



يظل الاستثمار الخاص في قطاع الفضاء قويًا، حيث يمول مديرو الصناديق العديد من المشاريع والحاضنات مثل ESA BIC التي تدعم أكثر من 1800 شركة ناشئة، وتجمع أكثر من 1.35 مليار دولار، مما يغذي النمو المستمر والابتكار في الصناعة.

أداء قطاع الفضاء العام

شهد قطاع الفضاء العام نموًا استثنائيًا في عام 2024، حيث حققت شركات مثل **روكت لاب (Rocket Lab)** و**ايه إس تي سبايس موبايل (AST SpaceMobile)** و**إنتويتيف ماشينز (Intuitive Machines)** معدلات نمو بلغت 360.6% و250% و180.6% على التوالي، متفوقة بذلك بشكل كبير على مؤشر S&P 500. يعكس هذا الارتفاع الثقة المتزايدة من المستثمرين، وهو ما تجسد في الهبوط التاريخي لمركبة و إنتويتيف ماشينز (Intuitive Machines) على سطح القمر بمركبة نوفي-سي (Nova-C)، والتي تعد أول مركبة فضائية أمريكية تهبط على القمر منذ أبولو 17.^{2,3,4}

حقق صندوق آر ك سبيس إكسبلوريشن آند إنوفيشن (ARK Space Exploration & Innovation ETF)، الذي يركز على التقنيات الفضائية المبتكرة، عائدًا قدره 26.67% في عام 2024، بعد عائد قدره 24.37% في عام 2023. ويبرز هذا الأداء القوي الإمكانات الكبيرة للنمو في مجال استكشاف الفضاء. حيث تُظهر الاستثمارات الكبرى في الصندوق، مثل **روكت لاب (9.79%)** و **كراتوس ديفينس آند سيكيوريتي (Kratos Defense & Security) (9.55%)**، تركيزه الكبير على شركات أمريكا الشمالية، خاصة **روكت لاب** التي ساهمت بشكل كبير في تعزيز أداء الصندوق.⁵

يعكس النمو المستمر والثقة الكبيرة من المستثمرين في كل من القطاعين الخاص والعام في الفضاء الدور المتزايد لاقتصاد الفضاء في السوق العالمية. ومع تقدم التكنولوجيا وتدفق رأس المال إلى المشاريع الناشئة، سيواصل الفضاء لعب دور حيوي في تشكيل المستقبل، ودفع الابتكار، ومعالجة التحديات العالمية الكبرى.

مع تزايد أهمية الفضاء كمحرك رئيسي للتقدم العالمي، تتوفر فرص كبيرة للمستثمرين والشركات والحكومات، حيث ساهمت عوامل مثل الذكاء الاصطناعي، وتطور الأقمار الصناعية، والتصنيع في الفضاء في تسريع الاستفادة التجارية منه، مما يعزز إعادة تشكيل العديد من الصناعات. ومع تزايد المنافسة العالمية والاهتمام الاستثماري في هذا القطاع، سيصبح الفضاء قريبًا جزءًا لا غنى عنه في حياتنا اليومية، مما يعزز الاتصال، ويُحدث تغييرات جذرية في الصناعات، ويساهم في معالجة التحديات العالمية لبناء عالم أكثر ترابطًا.



مكتب الرئيس التنفيذي للاستثمار

تعد شركة الجزيرة للأسواق المالية (الجزيرة كابيتال) الذراع الاستثماري لبنك الجزيرة، وهي شركة سعودية مساهمة مقفلة متخصصة في أعمال الأوراق المالية، وملتزمة بأحكام الشريعة الإسلامية في جميع تعاملاتها. تعمل الجزيرة كابيتال تحت إشراف هيئة سوق المال السعودية. لقد تم ترخيص الشركة من قبل هيئة سوق المال لتقديم خدمات التعامل في أعمال الأوراق المالية بصفة اصيل و وكيل والتعهد بالتغطية وخدمات الادارة والحفظ والترتيب وتقديم المشورة. إن الجزيرة كابيتال استثمارية لقصة نجاح طويلة في سوق الأسهم السعودية حافظت خلالها لسنوات عدة على الريادة والتي نطمح بمواصلتها عن طريق التطوير المستمر لخدماتنا، ومن خلال فتح آفاق تداول جديدة لعملائنا الكرام للوصول لأسواق الأوراق المالية الإقليمية والعالمية.

يوفر مكتب الرئيس التنفيذي للاستثمار للعملاء حلولاً استثمارية متعددة ومصممة خصيصاً لهم، واستثمارات بديلة متوافقة مع الشريعة الإسلامية ومنتجات استثمارية ذات تأثير تساهم في دعم الاقتصاد المحلي.

إفصاحات وإقرارات وإخلاء المسؤولية

إن الغاية من إعداد هذا التقرير هي تقديم صورة عامة عن تقييم أداء المحفظة الاستثمارية الخاصة . يفضل عموماً أن يقوم المستثمر بأخذ المشورة من عدة جهات ومصادر متعددة عندما يتعلق الأمر بالقرارات الاستثمارية وأن يدرس تأثير هذه القرارات على وضعه المالي والقانوني والضريبي وغيره قبل الدخول بهذه الاستثمارات أو تصفيتها جزئياً أو كلياً. إن أسواق الأسهم والسندات والمتغيرات الاقتصادية الجزئية والكليّة ذات طبيعة متغيرة وقد تشهد تقلبات مفاجئة بدون سابق إنذار، لذلك قد يتعرض المستثمر في الأوراق المالية أو الأصول الأخرى لمخاطر وتقلبات غير متوقعة. جميع المعلومات والآراء والتوقعات والقيم العادلة أو الأسعار المستهدفة الواردة في التقرير مشتقة من مصادر تعتقد شركة الجزيرة للأسواق المالية بأنها متوقعة، لكن لم تقم شركة الجزيرة للأسواق المالية بتقنين هذه المعلومات بشكل مستقل، لذلك قد يحدث أن تكون هذه المعلومات مختصرة وغير كاملة، وبناءً عليه تعتبر شركة الجزيرة للأسواق المالية غير مسؤولة عن مدى دقة أو صحة المعلومات والتوقعات المبينة عليها الواردة في التقرير ولا تتحمل أية مسؤولية عن أية خسارة مادية أو معنوية قد تحدث بسبب استخدام هذا التقرير أو أجزاء منه. لا تقدم شركة الجزيرة للأسواق المالية أية ضمانات بخصوص التوقعات أو الأسعار العادلة أو الأسعار المستهدفة أو الأرقام الواردة بالتقرير وجميع التوقعات والبيانات والأرقام والقيم العادلة والأسعار المستهدفة قابلة للتغير أو التعديل بدون إشعار مسبق. الأداء السابق لأي استثمار لا يعتبر مؤشراً للأداء المستقبلي. تقديرات السعر العادل أو السعر المستهدف والتوقعات والتصرّيات بخصوص الاتفاق المستقبلية الواردة بالتقرير قد لا تحصل فعلياً. قد ترتفع أو تنخفض قيمة الأسهم أو الأصول المالية الأخرى أو العائد منها. أي تغير في أسعار العملات قد يكون له أثر إيجابي أو سلبي على قيمة/عائد السهم أو الأوراق المالية الواردة في التقرير. قد يحصل مستثمر على مبلغ أقل من المبلغ الأصلي المستثمر في حالات معينة. بعض الأسهم أو الأوراق المالية قد تكون بطبيعتها قليلة السيولة / التداول أو تصبح كذلك بشكل غير متوقع في ظروف معينة وهو ما قد يزيد المخاطرة على المستثمر. قد تطبق رسوم على الاستثمارات في الأسهم. تم إعداد هذا التقرير من قبل موظفين متخصصين في شركة الجزيرة للأسواق المالية، وهم يتعهدون بأنهم وزوجاتهم وأولادهم لا يمتلكون أسهماً أو أوراق مالية أخرى يتضمنها هذا التقرير بشكل مباشر وقت إصدار هذا التقرير، لكن كانوا هذا التقرير و/أو زوجاتهم / أولادهم قد يمتلكون أوراق مالية / حصص في الصناديق المفتوحة للجمهور المستثمرة في الأوراق المالية المذكورة في هذا التقرير كجزء من محفظة متنوعة والتي تحار من قبل طرف ثالث. تم إعداد هذا التقرير بشكل منفصل ومستقل من قبل إدارة الأبحاث في شركة الجزيرة للأسواق المالية ولم يتم إطلاع أي أطراف داخلية أو خارجية قد يكون لها مصلحة مباشرة أو غير مباشرة في محتويات هذا التقرير قبل النشر، ما عدا أولئك الذين يسمح لهم مركزهم الوظيفي بذلك، و/أو الأطراف الرابعة الذين التزموا باتفاقية الحفاظ على سرية المعلومات مع الجزيرة كابيتال. قد تملك الجزيرة كابيتال و/أو الشركات التابعة لها حصصاً في الأوراق المالية المذكورة في هذا التقرير بشكل مباشر، أو بشكل غير مباشر عن طريق صناديق استثمارية تديرها و/أو ضمن صناديق استثمارية تدار من قبل أطراف ثالثة. قد تكون إدارة المصرفية الاستثمارية للجزيرة كابيتال في طور المباحثات للحصول أو حصلت فعلاً على صفقة أو صفقات من قبل الشركات موضوع هذا التقرير. قد يكون أحد أعضاء مجلس الإدارة في شركة الجزيرة للأسواق المالية أو أحد مدراءها التنفيذيين، أو أكثر من فرد واحد، عضو / أعضاء في مجلس إدارة أو الإدارة التنفيذية في إحدى الشركات المذكورة في هذا التقرير أو الشركات التابعة لها. لا يسمح بنسخ هذا التقرير أو أي جزء منه للتوزيع لأي جهة سواء داخل أو خارج المملكة العربية السعودية بدون الحصول على إذن خطي مسبق من شركة الجزيرة للأسواق المالية. على الأفراد والجهات المتلقية لهذا التقرير الالتزام بهذه القيود، والقبول بهذا التقرير يعني قبول الالتزام بالقيود السابقة.